

FICHE D'INFORMATIONS

USLEEP



Vita Group

- **Secteur** : fabricant de matelas
- Nationalité : britannique
- **Statu**: le fournisseur principal de produits en mousse de polyuréthane flexible à valeur ajoutée et différenciée
- Année de création: 1949
- Présent dans : 15 pays

Usleep

- Année de création: 1970
- Le plus grand fournisseur de matelas hybrides
- Année d'acquisition par Vita Group: 2021
- Employés: 1800 personnes
- Sites: 2 au Royaume-Uni
- CA: 200 M€



2021 : quelle est l'origine de ce besoin d'expansion ?

L'entreprise Usleep avait déjà 2 sites au Royaume-Uni, localisés à Ashton Under Lyne et Castle Donington. Cependant, en raison d'une demande croissante sur le marché européen, il devenait indispensable d'avoir un autre site sur le continent pour livrer leurs clients rapidement.

Au fur et à mesure du processus, la France a été identifiée comme un choix stratégique afin d'accéder au label « Made in France », perçu comme un élément différenciant dans leur industrie, notamment sur le marché européen. La Région Hauts-de-France est vite devenue leur premier choix.

Février-2021: comment Usleep est entrée en contact avec Nord France Invest

Jean-François Dehouck, Directeur des Ressources Humaines et des Opérations chez Dickson Constant ; une entreprise implantée en Hauts-de-France ; a recommandé les services de Nord France Invest à Usleep.

LE PROJET D'IMPLANTATION

Les besoins spécifiques de Usleep

Le cahier des charges

- Bâtiment de 10 000 m² à la location disponible de suite ou très rapidement
- Une partie stockage (hauteur utile entre 5 et 7m) et une partie découpe et assemblage (hauteur utile 3 à 4m)
- Présence d'un réseau d'air comprimé
- Dans une zone d'activité desservie par le réseau autoroutier
- Recrutement de 25 personnes dès la première année
- Proximité avec les fournisseurs

La décision du groupe

Après avoir étudié plusieurs sites pendant 4 mois, le groupe s'est positionné sur celui de Dourges, dans la communauté d'Agglomération d'Hénin-Carvin.



CAHIER DES CHARGES PRÊT À L'EMPLOI

Gagnez un temps précieux : résumez les besoins de votre projet d'implantation dans un seul et même document!

JE TÉLÉCHARGE LE GUIDE



POURQUOI LES HAUTS-DE-FRANCE ? THE **UNITED NETHERLANDS KINGDOM AMSTERDAM** LONDON BELGIUM BRUSSELS LILLE **AMIENS PARIS FRANCE**

Les avantages concurrentiels de la région Hauts-de-France

Le site combine :

- Une localisation stratégique
 - o Une proximité immédiate de leur maison-mère
 - Des infrastructures de transports efficaces pour distribuer leurs marchandises
 - o Une facilité à exporter en Europe
- Une main d'œuvre disponible et qualifiée
- *Un écosystème important* de fabricants de mousse qui est nécessaire pour fabriquer les matelas
- L'accès au label « Made in France » reconnu en Europe

« La localisation était quand même le premier facteur. C'est un choix logique pour les entreprises britanniques. Quand vous sortez de l'Angleterre, vous devez de toute façon passer en France pour aller ailleurs en Europe. »

FABIENNE LABBE

USLEEP

Directrice Générale



TIMELINE DU PROJET



S'IMPLANTER EN UN TEMPS RECORDS

Nord France Invest a mobilisé ses partenaires afin de répondre rapidement aux attentes de Usleep. Cela inclut :

- L'accélération des procédures administratives et la mise en relation avec les bons interlocuteurs
- La mobilisation des élus locaux
- L'accompagnement de l'ingénierie financière
- L'aide au recrutement du premier employé

« Un projet d'implantation requiert de s'adresser à beaucoup d'interlocuteurs. Trouver la bonne personne immédiatement n'est pas toujours facile et peut prendre du temps. Durant le projet, Fabienne Labbe m'envoyait toutes ses demandes et je les prenais en charge avec le bon partenaire. »

Directrice de projets



